

Nutzen Sie alle Vorteile für mehr geschäftliches Wachstum



EATON

Powering Business Worldwide

POWER ADVANTAGE[®]
Partner Program

Ihre Vorteile: Eaton PowerAdvantage Partnerprogramm



Eaton unterstützt Partner wie Sie bei der geschäftlichen Expansion, der Erfolgsmaximierung und belohnt Partner für ihre harte Arbeit.

Das Eaton Power Advantage Partnerprogramm (PAP) bietet teilnehmenden Partnern zahlreiche Vorteile, um diese Ziele zu erreichen.

In dieser Broschüre erfahren Sie, wie es funktioniert. Zunächst werden die Vorteile erläutert, die das Programm Ihnen bietet. Außerdem wollen wir Sie überzeugen, alle Vorteile auszunutzen, damit Ihr Geschäft schneller wachsen kann.

ERLEBEN Sie eine echte Partnerschaft

Eine Partnerschaft mit Eaton bringt Ihnen innovative Produkte, die mit zahlreichen branchenüblichen IT-Standardinfrastrukturen kompatibel sind, und praktische Unterstützung bei der geschäftlichen Expansion bieten:

- Eaton schätzt seine Vertriebspartner sehr und ist zu 100 % für Sie da.
- Wir arbeiten mit mehr als 100 autorisierten Distributoren in Europa sowie dem Nahen Osten und Afrika (EMEA) zusammen.
- Eaton kann Sie in der EMEA-Region in 32 Ländern unterstützen.
- Wir bieten ein integriertes Produktportfolio für Energieinfrastruktur und Energiemanagement, das alle Kundenanforderungen erfüllen soll.
- Unsere Lösungen sind mit zahlreichen führenden IT-Technologien kompatibel: VMware, Citrix, Microsoft, Cisco, NetApp, Dell EMC, Simplivity, Nutanix.
- Wir nutzen die solide Basis unseres internationalen Unternehmens, um unseren Vertriebspartnern eine starke, von Innovationen getriebene Produkt-Roadmap zu bieten.





Alle Vorteile auf einen Blick

Das Eaton PowerAdvantage Partnerprogramm bietet Ihnen finanzielle und geschäftliche Vorteile sowie Unterstützung beim Marketing und in technischen Angelegenheiten, die alle genau auf die individuellen Anforderungen Ihres Unternehmens abgestimmt sind.

Diese Vorteile können Sie sich sichern:

	Premium	Autorisiert	Registriert
Finanziell			
Deal-Registration-Programm	Ja	Ja	
MDF (WKZ)	Ja		
Geschäftsentwicklung			
Eigener Eaton Account Manager	Ja		
Reseller-Vereinbarung	Ja	Ja	
Online-Registrierungsformular			Ja
Jährlicher Geschäftsplan	Ja		
Partner Advisory Council-Programm	Ja	Auf Einladung	
Jährliche Partnerkonferenz	Ja	Auf Einladung	
Marketing			
Zugriff auf Partnerportal	Ja	Ja	Ja
Logo des Partnerprogramms**	Ja	Ja	
Eintrag auf der Website von Eaton	Ja	Ja	Ja
Hilfsmittel zur Generierung von Nachfrage	Ja	Ja	Ja
Eigener Eaton Account Manager	Ja		
Channel Kommunikation	Ja	Ja	Ja
Technik			
Eaton Priority Support (Software)	Ja		
Ermäßigte Demo-Kits**	Ja	Ja	Ja
Online-Schulungen	Ja	Ja	Ja
Zertifizierungsprogramm	Ja	Ja	

** Abhängig von der PAP-Stufe des Partners

STECKEN SIE SICH HOHE ZIELE und erreichen Sie Ihr volles Potenzial... ... mit dem Eaton PowerAdvantage Partnerprogramm

Die Struktur des PAP-Programms sieht mehrere Bindungsstufen vor, die den verschiedenen Stufen Ihrer Beziehung mit Eaton entsprechen, und stellt Ihre Geschäftsentwicklung in den Mittelpunkt. Das Programm soll Sie dabei unterstützen, Ihren Umsatz zu erhöhen, Ihr Geschäft zu erweitern und Ihr volles Potenzial auszuschöpfen.

Premium-Reseller

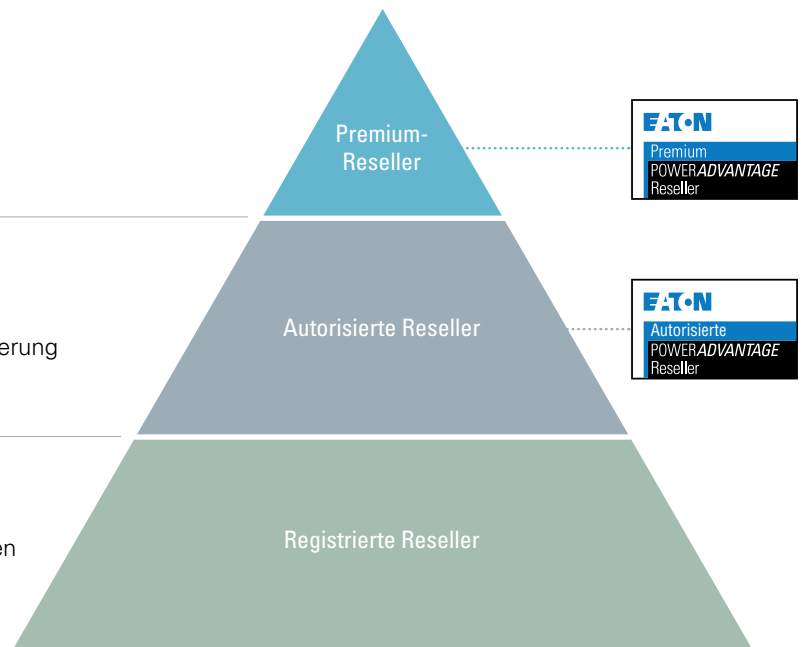
- Zugriff auf höhere Margen
- Eigener Eaton Account Manager

Autorisierte Reseller

- Erweiterte Vertriebs- und Technischulungen
- Marketingunterstützung für Ihre Nachfragegenerierung
- Margenunterstützung

Registrierte Reseller

- Zugriff auf Bibliotheken mit Vertriebs- und Marketingmaterialien und regelmäßige Mitteilungen
- Möglichkeit zur Weiterentwicklung technischer Kompetenzen



BAUEN SIE auf eine solide Grundlage

Das PAP-Programm führt Sie mit drei leistungsstarken und logischen Anleitungselementen schrittweise durch die Vertriebszyklen, wodurch es sich unabhängig von Ihrer Partnerstufe Ihren Bedürfnissen optimal anpasst.

Und so funktioniert es:

1. Mehr Energie durch Fachkompetenz



Beim Eaton PAP-Programm steigt Ihr Gewinn mit Ihren Kompetenzfortschritten.

Und das könnte dank der zahlreichen Service- und Lösungskurse, Module und PowerAdvantage Academy-Tutorials, mit denen Sie Ihr Wissen, Ihre Kundenservice-Kompetenz und Ihr Vertriebspotenzial maximieren, nicht einfacher sein.

Das Kursangebot deckt das gesamte vielfältige Sortiment von Eaton ab und festigt so Ihren Status als enger Partner von Eaton, weil Sie unsere Produkte und Lösungen noch besser nutzen können. Selbstverständlich stehen Ihnen neben den Schulungen auch die durchlaufenden Beratungs- und Supportangebote von Eaton zur Verfügung.

2. Unterstützung für die Generierung von Nachfrage am Markt



Das Eaton PAP-Programm bietet vielfältige Inhalte für Aktivitäten, mit denen Sie Nachfrage generieren können. Sie erhalten alles, was Sie benötigen, um Ihr Eaton Energiemanagementgeschäft zu vermarkten, zu bewerben und zu erweitern.

Das Programm unterstützt Ihre Aktivitäten außerdem mit zahlreichen Ressourcen im umfangreichen Nachfragecenter:

- Inhalte für die Nachfragegenerierung
- Für Co-Branding geeignete Marketingunterlagen
- Materialien für die Verkaufsförderung
- Kundenreferenzen
- Benutzerhandbücher für das PowerAdvantage Partnerprogramm

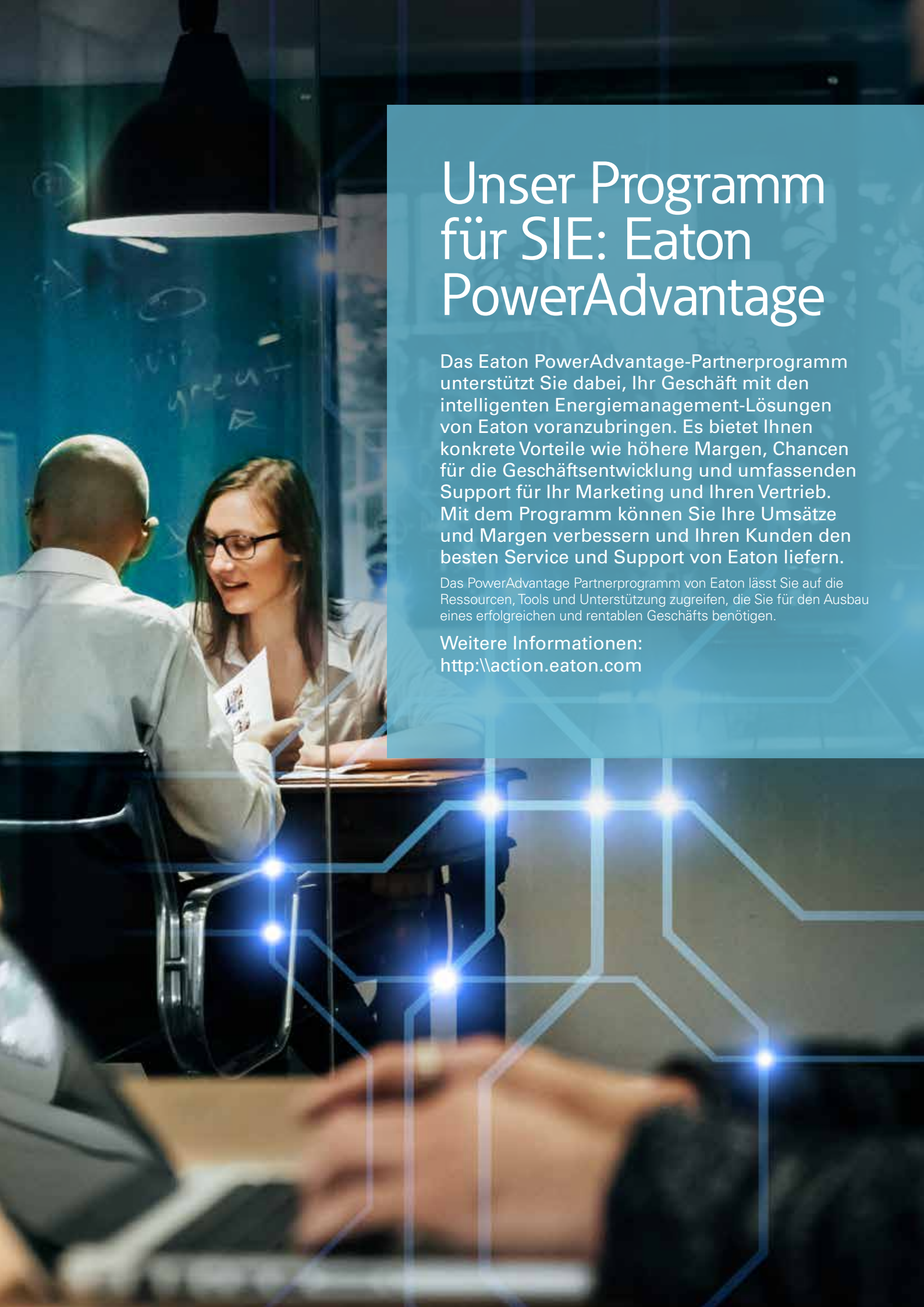
Und das ist noch nicht alles. Eaton arbeitet gemeinsam mit Ihnen effektive Marketingpläne für Sie aus. Die Umsetzung dieser Pläne wird durch das Eaton MDF-Programm unterstützt.

3. Optimierung Ihrer Margen



Als Partner profitieren Sie nicht nur von der marktführenden Position und den Produkten von Eaton, wir wollen außerdem sicherstellen, dass Sie noch höhere Margen erzielen. Wir werden alles tun, um Sie dabei zu unterstützen. Daher bieten wir über das Deal Registration- und das MDF-Programm (Marketing Development Fund) weitere Mehrwerte da Sie mit ihnen schnell und einfach an eine Finanzierung gelangen.

Sie können sich wichtige Rabatte sichern, zusätzliche Margen erzielen, Ihre Rentabilität erhöhen und zusammen mit Eaton wachsen.



Unser Programm für SIE: Eaton PowerAdvantage

Das Eaton PowerAdvantage-Partnerprogramm unterstützt Sie dabei, Ihr Geschäft mit den intelligenten Energiemanagement-Lösungen von Eaton voranzubringen. Es bietet Ihnen konkrete Vorteile wie höhere Margen, Chancen für die Geschäftsentwicklung und umfassenden Support für Ihr Marketing und Ihren Vertrieb. Mit dem Programm können Sie Ihre Umsätze und Margen verbessern und Ihren Kunden den besten Service und Support von Eaton liefern.

Das PowerAdvantage Partnerprogramm von Eaton lässt Sie auf die Ressourcen, Tools und Unterstützung zugreifen, die Sie für den Ausbau eines erfolgreichen und rentablen Geschäfts benötigen.

Weitere Informationen:
<http://action.eaton.com>

EATON Deutschland

Eaton Electric GmbH
Karl-Bold-Straße 40
77855 Achern · Germany
Tel. +49 228 602-5600
Fax +49 228 602-5601
infoGermany@eaton.com

EATON Österreich

Eaton Industries GmbH
Scheydgasse 42
1215 Wien · Austria
Tel. +43 50868-0
Fax +43 50868-3500
infoaustria@eaton.com

Eaton

EMEA Hauptsitz
Route de la Longeraie 7
1110 Morges, Schweiz
Eaton.eu

© 2017 Eaton
Alle Rechte vorbehalten
Publikationsnummer: BR085008DE
Artikel: Übersicht über das PowerAdvantage
Partnerprogramm, EMEA
Januar 2016

Weitere Informationen, finden Sie unter
<http://action.eaton.com>

Folgen Sie uns in sozialen Netzwerken und erhalten Sie Informationen zu den neuesten Produkten und Services.

